

Tark firma valib raamatupidamisprogrammi vajaduste järgi

Sobivat raamatupidamisprogrammi valides tuleb kõigepealt analüüsida oma vajadusi ning arvestada rahalisi võimalusi. Paljukiidetud programm ei ole iga valdkonna jaoks alati parim variant.



TEKST:

TAAVI ALAS

VABAKUTSELINE AJAKIRJANIK

Vanasõna ütleb – ühele ema, teisele tütar. Arvatavasti ei ole olemas üht ja ainust parimat raamatupidamisprogrammi kõigile.

“Parim on see programm, mis kõige paremini ettevõttele ja programmi kasutajale sobib,” kinnitab AS-i Merit Tarkvara juhatuse esimees Andres Kert. Samas märgib Kert, et parima määramisel lasevad nad ostjatel otsustada – millist programmi rohkem ostetakse, see ongi parem. “Kui jääme Eesti turu piiridesse, siis praeguse seisuga on siin kõige rohkem kasutajaid Merit Aktival ja Hansa-seeria programmidel. Merit Ak-

tivaga tehakse raamatupidamist rohkem kui 17 000 firmale.”

Merit Aktiva kasutajad peavad tema sõnul Aktiva kõige paremateks omadusteks lihtsust ja head kliendituge. “Lihtsus on meie jaoks laiem põhimõte kui ainult programmi kasutamise lihtsus. Lihtsus tähendab kasutajale aja kokkuhoidu.” Kui programmi on kerge internetist alla laadida, lihtne õppida ja tööd alustada, programm uueneb ise, klienditoelt saab kergesti abistavaid vastuseid, annab see üsna suure aja kokkuhoiu. Andres Kert rõhutab, et vaatamata lihtsusele pole Aktiva mänguasi, vaid tõsine profes-

sionaali tööriist. Lisaks on Aktiva eelisvõimalus teha raamatupidamist ükskõik kui paljudele firmadele lisatasuta. “Ei mingeid bürooversioone ega mitme firma pakette, lihtsalt lisage nii palju firmasid kui soovite,” sõnab Kert. Merit Aktiva ja ka palgaprogrammi Merit Palk eest saab tasuda nii aasta- kui ka kuukaupa. Kuna aastahind on soodsam, siis 80% klientidest eelistab seda viisi ning 20% eelistab maksta kuukaupa. Merit Aktiva tasuta versiooni kasutamine pole ajaliselt piiratud, ainus piirang on see, et sisestada saab kuni 100 müügiarvet, 100 ostuarvet ja 100 pearaamatu kannet.

Rp

Milline majandustarkvara firmadele sobib?

Kui Eestis pakutavat majandustarkvara jaotada fookuste kaupa, võiks see jaotus näha välja järgmine:

1. väikeettevõtted: ERPLY, Hansa, SAF, Directo
2. keskmised ja nn kesksuured ettevõtted: Dynamics NAV/AX, Epicor, SAP
3. suurettevõtted (Eestis sellised ettevõtted põhimõtteliselt puuduvad): SAP, Oracle

Allikas:

Erko Tamuri

BCS Itera AS tegevjuht

Kert avaldab, et kui praegune Merit Aktiva on kasutaja arvutisse paigaldatav programm, siis arendamisel on veebipõhine Merit Aktiva, mida saab käivitada mis tahes seadmest – kas või mobiiltelefonist – ja mis tahes maailma paigast.

VEEBIPÕHISE TARKVARA PLUSSID

Parimat raamatupidamisprogrammi on keeruline nimetada, kuid Rene Meres, kelle igapäevatöö on SimplBooksi keskonna kasutatavuse parandamine

ning uute ja olemasolevate klientide eest hoolitsemine, peab paremateks eelkõige veebipõhiseid tarkvarasid. Väikefirmadele sobib üldjuhul paremini tarkvara, mis on lihtne ja soodne. “Lihtsa all ei pea ma silmas ainult tarkvara kasutusmugavust, vaid ka lihtsat konto ülesseadmist, lihtsaid uuendusi ja ka kasutatavust eri asukohtades,” märgib Meres. Suur firma on küll lai mõiste, kuid see tähendab, et suurematel firmadel on suuremad vajadused ja ka suurem eelarve, seetõttu on neil vaja ka põhjalikuma funktsionaalsusega tarkvara. Meres nõustub, et vastavalt valdkonnale sobib

mõni tarkvara rohkem ja mõni vähem. “Näiteks suure tõenäosusega sobib Erply paremini kaubandusettevõtetele, Directo suurematele ettevõtetele ja SimplBooks just väikeettevõtetele.”

SimplBooksi põhilised eelised on Merese sõnul lihtne ja mugav kasutatavus, veebipõhisus, mistõttu saab seda kasutada kõikjal, kus on internetiühendus. “Samuti võimaldab see kiireid nn ühe klikiga uuendusi, piiramatult kasutajaid, liitumistasu puudub, eelseadistatud konto on valmis kasutamiseks, esimesed 30 päeva tasuta, lisaks tasuta klienditugi ja tasuta uuendused. Lihtsaks teeb Merese sõnul SimplBooksi see, et on üks pakett ja üks kuutasu.

SimplBooksi tarkvara on võimalik rentida nii kuutasuga (9,90 eurot + käibemaks) kui ka aastatasuga, mis on veidi soodsam. Mõlemal juhul sisaldab pakett kõiki olemasolevaid mooduleid ja funktsioone, seega ei pea eripakettide vahel valima, vaid on üks pakett, mis sisaldab kõike. Lisaks juba nimetatud eelistele on paketi ka serveriteenus ja varukoopiate tegemine. Loomulikult on olemas kõik peamised moodulid: müügi- ja ostuarved, pakkumised, kliendihaldus, palgad, ladu, põhivara, bilanss, aruanded jpm. SimplBooks toimib kuu/aasta tasu põhimõttel. “Kuni klient ei ole loobumise soovi avaldanud ja tasub järgnevate perioodide arveid, niikaua on ka n-ö litsents aktiivne,” rõhutab Meres.

FIRMADE OOTUSED MUUTUVAD

BCS Itera AS-i tegevjuht Erko Tamuri rõhutab, et Eestis ainult puhtalt raamatupidamistarkvara ei olegi, sest kliendid ei osta lahendusi ainult raamatupidamise korraldamiseks, vaid eelkõige oluliste äriprotsesside toetamiseks. “Raamatupidamine on vaid üks osa ettevõtte äriprotsessidest. Tegemist on siiski majandustarkvara lahendustega, mille üks komponent on raamatupidamine.” Kui võtta arvesse Eesti ettevõtete suurust ja keerulisust, siis Tamuri arvates pakub parimaid lahendusi ettevõtjatele Dynamics NAV hea hinna ja kvaliteedi suhte pärast.

Samuti saab seda paindlikult kasutada kõikides ärimudelites: kas rentida

kuu-, kvartali- ja aastapõhiselt, soetada kasutuslitsentsid oma serverisse või kasutada hübriidlahendusena. Kõik sõltub Tamuri arvates sellest, kuidas näeb klient oma majandustarkvara arengut ettevõtte arendamisel.

“Tihtilugu otsustavad ettevõtted täiesti standardse (*out-of-the-box*) lahenduse kasuks, kuid pikemas perspektiivis võib see hakata firma arengut piirama. Kui kõigil ettevõtetel (ka konkurentidel) on samasugune lahendus, ei võimalda see välja tuua oma konkurentsieeliseid,” märgib Tamuri. Nii on tema hinnangul BCS Itera pakutava Dynamics NAV-i üks tugev külg just see, et lahendus on võimalik sisse viia kliendist tulenevaid spetsiifilisi muudatusi, mis on kliendi meelest nende konkurentsieelised ning mis pannakse siis NAV-i abil oma firma kasuks tööle. Positiivne on ka see, et Dynamics NAV lahendus on piiramatult kasutusajaga ning litsentsi iga-aastane uuendamine ei ole kohustuslik. Samas on kliendil valida kahe stsenaariumi vahel: kas investeerida igal aastal tarkvarakindlustusse, mille alusel on tal õigus võtta tasuta kasutusse uusim versioon või teha investeering siis, kui selleks tekib vajadus. Dynamics NAV demoversiooni võib Tamuri sõnul kasutada piiramatult aja jooksul, ainus kitsendus on võimalus teha kandeid konkreetsses ajavahemikus. BCR Itera pakutud BCS Itera Palga eeliseks peab Tamuri kuulumist rahvusvahelise majandustarkvaralahenduse Dynamics NAV koosseisu, samuti seda, et ühes lahenduses sisaldub nii palga- kui ka personaliarvestus, hind ei sõltu kasutajate töötajate arvust.

“Lisatasu komponendid tulevad automaatselt erinevate äriprotsesside tulemustest: nt müügitulemused ja/või tootmistulemused ja/või laohalduse tulemused jne. Samuti on võimalik liidestada erinevate rakendustega nii veebi poolelt kui ka muud kolmanda osalise lahendused,” selgitab Tamuri.

RENT KOGUB POPULAARSUST

Directo OÜ partnermüügikanali juhi Helen Pastaruse andmetel kasutab Eestis Directo äritarkvara üle 1300 firma ning klientide hulgas on nii väikseid kui ka

suuri firmasid. Suurte firmade hulgas on ka selliseid, kus Directol on korraga üle saja kasutaja.

Directo on suure funktsionaalsusega tarkvara ja sobib paljudele eri valdkondade firmadele. Näiteks jaemüügiettevõttele kassade, ladude, müügiletumuste haldamiseks, hulgimüügiettevõttele tellimuste ja ostude (sh automatiseeritud) juhtimiseks. Tootmisfirmale sobib Directo komplekteerimise, retseptuuride ja ajaplaanide korraldamiseks, teenindusasutused saavad abi inimkapitali, lepingute juhtimiseks ja automaatseks arvelduseks klientidega. Raamatupidamisfirmadele nii väikefirma kui ka kontserni raamatupidamisprogrammiks jne.

Pastarus märgib, et Directo rent sisaldab tarkvara, kliendituge, versiooniuuendusi, serveriteenust ja varukoopiate tegemist. "Vaadates üldist trendi turul, võib kindlalt väita, et enamiku tarkvara puhul on viimasel aastal üle mindud või ollakse üle minemas rendile. Erinevalt teistest tarkvaradest, kus rendipõhine hinnastamine tähendab, et olenemata sellest, kas programm on välja ostetud või ei, peab ikkagi renti tasuma, siis Directo rent sisaldab lisaks programmirendile veel kõiki eespool nimetatud teenuseid," rõhutab Pastarus. Samuti on pluss see, et Directo litsentsi ei ole vaja uuendada. Directo plussid on kasutajasõbralikkus, lihtsus, internetipõhisus (programmi kasutamiseks on vaja vaid internetiühendust, programm ei pea olema arvutisse installeeritud). See annab vabaduse valida töökohta ja -aega. Kuna palgamoodul on lõimitud teiste Directo moodulitega, siis on võimalik palgaarvestuse aluseks olevat infot kasutada Directo teistest moodulitest, näiteks müügiboonust arvestada müüja käibest. Erinevalt eraldi palgaprogrammist on palgakanded kohe ka kannetena olemas, mis on eriti mugav, kui palgakulu jagatakse mitmete objektide ja projektide vahel.

TÖÖKINDLUS JA FUNKTSIONAALSUS

Taavi Tarkvara OÜ müügijuht Dorel Kangur märgib, et kindlasti sobib mõni tarkvara rohkem müügiettevõttele ja tei-

Rp

Nõuanne

ANDRES KERT

AS-I MERIT TARKVARA

JUHATUSE ESIMEES

Arvan, et programmide kasutajad on targad inimesed ja teevad enamasti õigeid valikuid. Küllap kehtib ka tarkvara valdkonnas see talupojatarkus. Vaadake ringi, rääkige tuttavatega, vaadake firmade kodulehti. Küsige, kui kaua tarkvaratootja tegutseb ja millised on edasised plaanid. Pole sugugi paha mõte vaadata pakkujate aastaaruandeid. Kui avameelselt ja selgelt firma aruandes oma tegevusest teada annab, kui suur on tarkvara käive? Need näitajad on väga olulised.

Kogemus näitab, et väikefirmad eelistavad suhteliselt lihtsaid standardprogramme. Standardtarkvara eelistamine on ka päris loomulik, sest kohandatavad tarkvarad on vähemalt kümme korda kallimad, liiga keerukad kasutusele võtta ja kasutada. Pealegi on kogu muu tarkvara niikuinii standardtarkvara (näiteks Excel, Word või Skype) ja kellelgi ei tule pähe soovida Skype'ile oma täiendusi tellida. Olukord muutub, kui firma äriprotsess on nii keerukas, et seda ei ole võimalik standardtarkvara raamidesse mahutada. Sel juhul vajab firma unikaalne äriprotsess tarkvara toetust ja keerukas tarkvarasüsteem tasub ennast ära.

Väiksemad firmad kasutavad oma valdkonna (näiteks logistika- või transporditeenus) erivajaduste katmiseks Excelit ja teevad finantsarvestuse tavapärasel raamatupidamisprogrammis. Kui aga firma kasvab, võetakse kasutusele oma valdkonna jaoks tehtud eritarkvara või minnakse üle kohandatavale tarkvarale (näiteks Dynamics NAV) ning kohandatakse see partneri abil enda vajadustele. Kokkuvõttes võib öelda, et kõik väikefirmad saavad sõltumata valdkonnast hakkama komplektiga "lihtne raamatupidamisprogramm pluss Excel", suuremad firmad kasutavad keerukamaid enda vajadustele kohandatud programme.

Rp

Nõuanne

ERKO TAMURI

BCS ITERA AS-I TEGEVIJUHT

Majandustarkvarade väärtust või kvaliteeti eristab eelkõige see, kui tugev on tootja (tema suutlikkus pakkuda pikaajalist tootearendust, milline on rahvusvaheline kogemus jm). Oluline on ka see, milliste ärimudelite alusel on võimalik lahendust kasutada – näiteks kas on võimalik kasutada privaat- või avaliku pilveteenusena, kasutuslitsentsi soetamise kaudu või n-ö hübriidlahendusena. Tähtis on ka see, kui paindlik ja modifitseeriv on platvorm ehk kas klient saab teha oma eripärast tulenevaid kohendusi või peab arvestama n-ö karbitoodetega. Vähem tähtis ei ole ka see, kas ettevõtte saab lahendust kasutada veebist kuni nutitelefoni välja ning kas lahendus on lõimitud ka teiste IT-lahendustega, nagu näiteks Office-lahendused, veebipoed, käsiskannerid, erinevad app'id jne.

ne rohkem logistikaettevõttele. Näiteks mõnel väga heal müügitarkvaral puudub finantsmoodul või palgamoodul.

Taavi laoprogramm sobib näiteks hästi müügiettevõttele. Suurtele firmadele sobivad programmid, mis võimaldavad tööd suurte andmemahtudega, mida saab kasutada suur hulk kasutajaid korraga ning mis sisaldavad erinevaid lisamoduleid ja võimalusi. Väikefirmadel ei olegi sageli vaja programmis midagi rohkemat kui põhifunktsioonid.

Kanguri sõnul on Taavi Palk suure funktsionaalsusega tarkvara, millel on Eestis palju kasutajaid. See tagab omakorda selle, et tarkvara on väga töökindel ja vastab pidevalt muutuvatele õigusaktidele. Taavi Finants on suurte võimalustega ja väga mugav kasutada.

“Kuna tootmine on Eestis, saame teha klientidele tarkvarasse vajalikke kliendispetsiifilisi

täiendusi, mis sageli võimaldavad aega märkimisväärselt kokku hoida võrreldes

standardtarkvara kasutamisega,” märgib ta. Taavi tarkvara puhul tuleb tasuda ühekordselt ostetud litsentsi eest ning litsents on ühekordne. “Kuutasu on näiteks rendi puhul. Aastatasu on standardne arendus- ja teeninduslepingu tasu, mille eest on võimalik installeerida pidevalt uusi versioone ning saada piiramatult konsultatsiooni telefoni ja e-posti teel,” märgib Kangur. Näiteks Taavi Palga puhul tuleb aasta jooksul installeerida kolm-neli uut versiooni, mis on tingitud seadusemuudatustest. Samuti tuleb installeerida uus versioon juhul, kui firmale on tehtud muid spetsiifilisi tarkvaratäiendusi. “Kõikide programmide puhul tuleb aasta jooksul kaks kuni neli uut versiooni. Üldjuhul tasuta proovimisaega ei ole, kuid soovi korral on võimalik kokku leppida tasuta proovimisaeg juurutusprotsessi ajaks,” rõhutab Kangur.

TT Tarkvara OÜ juhataja Terje Praks märgib, et nende majandustarkvara RAPID kuulub samuti lihtsate ja soodsate hulka. Lisaks sisaldab tarkvara põhjaliku eestikeelset spikrit-kasutusjuhendit. “Suvalisel ekraanipildil, kus vajate selgitusi raamatupidamisprogrammi kohta,

Rp

Nõuanne

DOREL KANGUR

TAAVI TARKVARA OÜ MÜÜGIJUHT

Üldiselt on välja kujunenud nii, et rahvusvaheliste pakkujate tarkvarad sobivad suurematele ning kodumaiste pakkujate toodetud tarkvarad enim keskmistele ja väikestele firmadele, kuid sageli kasutavad kodumaist tarkvara ka suuremad ettevõtted.

Parim programm on see, millega klient on rahul, millega saab ärivajadused kaetud ning mis teeb töö lihtsamaks, kiiremaks, efektiivsemaks. Heal programmil on kvaliteetne ja operatiivne kasutajatugi. Programmi kasutamise käigus tekib sageli küsimusi ja võib ette tulla ka probleeme, mis vajavad kiiret lahendamist.

Kui lähtuda programmi võimalustest, on rahvusvaheliste pakkujate tarkvarad küll suurte võimalustega, kuid samas on ka kodumaised tarkvarad väga suure funktsionaalsusega ja mugavad kasutada ega jää rahvusvaheliste pakkujate toodetele millegi poolest alla. Eestis toodetud tarkvarade eeliseks on see, et neid saab täiendada kohapeal ning täienduste tegemise hind on palju madalam ja aeg lühem kui välismaise puhul.

Kodumaiste tootjate puhul on hinnapoliitika kindlasti paindlikum kui

Rp

Nõuanne

RENE MERES

SIMPLBOOKS

Tarkvara valikul tuleks kõigepealt teha kindlaks ettevõtte vajadused (palgad, ladu, kasutajad, liikumisvajadus). Soovitame üldjuhul veebipõhist tarkvara. Küsige kindlasti tasuta prooviperioodi, uurige uuenduste ja nende hinna kohta, kas on peidetud või lisatasusid, millised on ekspordi võimalused ning kasutajatugi. Oleme ka oma blogis kirjutanud veebipõhise tarkvara eelistest ja miinustest. Esitage need küsimused tarkvaraarendajatele ning proovige nende demosid. Nii saate üldjuhul valikust hea ülevaate.

vajutage arvuti klaviatuuril klahvile F1 ning avaneb aken RAPID-i abitekstiga. Spikri akna sisu sõltub sellest, millisel ekraanipildil spikrinuppu (F1) vajutasite, keerulisemate küsimuste korral saab helistada RAPID-i klienditoele,” tõstab Praks esile positiivset.

Oluline väärtus on ka see, et tegemist on nn rohelise raamatupidamisega. Praksi sõnul on see uus efektiivsem raamatupidamise korraldus, mille puhul tehinguid kajastavad dokumendid (arved, lepingud, sertifikaadid jmt) säilitatakse elektroonsel kujul. “Sellega kaasneb oluline ajavõit, väheneb paberi ja tahma kulu ning inimlike eksimuste arv ning suureneb infovahetuse kiirus,”

loetleb ta. Samuti suudab tarkvara “suhelda” teiste süsteemidega (e-arved, e-äriregister, e-maksuamet jt) ning müügigarve koostamisel saab ühe hiireklikiga vaadata kliendi krediidiinfot maksehäireregistrist.

TT Tarkvara pakutavat majandustarkvara saab soetada kas programmi välja ostes või rentides. “Renditasu arved saadame kliendile kuu kaupa või aasta korraga – lähtuvalt summa suuruselt.” Kõik, kes on tarkvara välja ostnud, saavad õiguse uuendada programmi tasuta, samuti ei ole siis kohustust litsentsi uuendada. Programmi tasuta prooviversioon on piiratud ainult dokumentide mahuga, mitte ajaliselt.

Rp

Nõuanne

HELEN PASTARUS

DIRECTO OÜ

PARTNERMÜÜGIKANALI JUHT

Üldine suund on raamatupidamisprogrammist majandustarkvara poole. See tähendab, et ei ole eraldi programmi, kus raamatupidaja sisestab dubleerivalt andmeid, vaid nii raamatupidaja kui ka müügijuhid, ostujuhid, laotöötajad jt töötavad ühe programmiga. Järjest vähem on ettevõtetel eraldi raamatupidamisprogramm, kassasüsteem või müügiprogramm, laoprogramm jne. Kui eelnevalt olid sellised programmi võimalused vaid suurtel firmadel, siis nüüd on see kättesaadav ka väikefirmadele. Järjest tähtsamaks muutub ka programmi internetipõhisus, mis võimaldab erinevatel inimestel töötada ühes programmis eri asukohtades.

Rp

Nõuanne

TERJE PRAKS

TT TARKVARA OÜ JUHATAJA

Kindlasti on olemas raamatupidamistarkvara, mis sobib rohkem väikefirmale kui suurele, rohkem ühele valdkonnale kui teisele. Iga konkreetse tarkvaratoote müüja või tootja oskab ise sobivuse küsimusele kõige paremini vastata. Lisaks võiks küsimise juures täpsustada väike- ja suurfirma definitsiooni. Majandustarkvara RAPID on mõeldud väiksele ja keskmisele firmale majandusarvestuse (raamatupidamise, müügi, omahinna, varade, palga- ja personaliarvestuse, kliendihalduse jmt) korraldamiseks, seda olenemata valdkonnast.

XXXXX

XXXXX

XXXXXXXXX

Foto: sxc.hu